ビジネス界で絶大な人気を誇る横山信弘氏。この夏、ついに札幌講演開催！

経営者・管理職者対象　**従業員のモチベーションに左右されずに**

目標を「絶対達成」させる 経営マネジメント術セミナー

２０１２年上半期Amazon
ベストセールランキング
トップ１０入り！

講師プロフィール　横山 信弘 氏
株式会社アタックスセールスアソシエイツ
取締役副社長
米国 NLP 協会認定 マスタープラクティショナー
営業コンサルタント

「予材管理」という独自の新マネジメント手法を元に、「営業管理ツールの作成」「営業会議指導」「営業マネージャー育成」等の企業研修、営業コンサルティングを実施している。
営業マンの行動量を増やすことにより営業目標を達成させる、というシンプルかつ徹底的な指導は、支援企業から高い支持を得ている。
また、「脳の取扱説明書」として知られるNLP技術を駆使し、営業のモチベーションを飛躍的に向上させるテクニックをわかりやすく説明するセミナーを開催。年間 100 回以上延べ 5000 名超の経営者・マネージャーを集め、研修依頼はあとを絶たない。結果を残すことに妥協がないことで定評のある営業コンサルタント横山氏の整理された理論を激しい情熱で伝える講演は全国各地で圧倒的な人気を誇っている。机上論、空論ではない「絶対達成」させる組織作りは多くの経営者、管理者から絶大な支持を受けている。
著書に『、『絶対達成する部下の育て方』(ダイヤモンド社)『脱会議』(日経BP社)

最低でも目標予算を達成させる！
シンプルかつ画期的な
「絶対達成」の仕事術

■日時：2012年8月21日（火）
9:30～12:30（開場9:00）
■場所：北海道建設会館3階大会議室
札幌市中央区北4条西3丁目
■受講料　￥15，000円（税込）
■定員　50名
※横山信弘氏と名刺交換ができますので名刺をお持ちください
※著書「絶対達成する部下の育て方」「脱会議」をお持ちの方はご持参ください。サイン会あり（絶対達成印付き！）
■締切日　2012年8月13日（月）

- 行動するのに「モチベーション」は 100%関係がない理由
- 目標を達成するには「行動」の集積しかない
- 脳科学的に実証する、人を動かす組織のつくり方
- 「絶対達成」というリスクマネジメントについて
- 最低でも目標予算を達成させる「予材管理」
- 「予材管理」を実現する2枚のエクセルシートの紹介

横山信弘氏は目標達成に妥協を許さないコンサルタントですので、本気の経営者のみ対象といたします。「何となく参考にしたい」という方はご遠慮ください。
※「予材管理」を実現する 2 枚のエクセルシートは受講者にのみ電子データでお渡しいたします。（名刺交換された方のみ）

本気で目標を絶対達成させたいとお考えの経営者様、ご参加をお待ちしております

011－206－0341

お申込みは、下記項目にご記入の上、FAX送付ください。
【㈱ペンサールストラテジックパートナーズ / シーエスリレーション 主催】

従業員のモチベーションに左右されずに目標を「絶対達成」させる
経営マネジメント術セミナー札幌セミナー申込書

貴社名		業種	
所在地		mail	
電話		ＦＡＸ	
参加者名		役職名	
参加者名		役職名	

お問い合わせ ㈱ペンサール・ストラテジック・パートナーズ　kinugasa@pensar-strategic.com